

**Кравцев Е.В.**

*Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова,  
Москва*

## **ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ ГЛОБАЛИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

**Аннотация:** Мировая экономическая история до сих пор не знала столь сложного и многогранного явления с непредсказуемыми последствиями, так как глобализация касается всех сфер и сторон жизнедеятельности людей. Ввиду всеохватности глобализации в научном сообществе отсутствует однозначность в восприятии уникального феномена, движущие силы которого привнесли в общество не только положительные изменения, но и немало противоречий. В рамках данной работы будет рассмотрен вопрос об управлении глобализационными процессами со стороны субъектов мировой экономики: национальных государств, субъектов транснационального бизнеса, международных межправительственных организаций, глобального гражданского общества.

**Ключевые слова:** глобализация, субъекты транснационального бизнеса, мировая экономика, национальные государства, экономический процесс.

**Kravtsev E.V.**

*Lomonosov Moscow State University,  
Moscow*

## **INTERACTION OF ECONOMIC ACTORS OF GLOBALIZATION IN THE MODERN WORLD**

**Abstract:** Until now, the world economic history has not known such a complex and multifaceted phenomenon with unpredictable consequences since globalization affects all spheres and aspects of human life. Due to the inclusiveness of globalization, the driving forces of which have brought to society not only positive changes, but also a lot of contradictions, there is no unambiguity in the perception of such a unique phenomenon in the scientific community. This work will address the issue of managing globalization processes by the global economic actors: nation-states, transnational business entities, international intergovernmental organizations, global civil society.

**Keywords:** globalization, transnational business entities, world economy, nation-states, economic process.

Современный этап развития мировой экономики тесным образом связан с процессом глобализации, оказывающим существенное и во многом определяющее воздействие на производство, распределение, обмен и потребление общественных и материальных благ. Охватывая отраслевые и национальные рынки, глобализационные преобразования также видоизменяют и сложившиеся условия функционирования субъектов международных экономических отношений. В научной литературе принято выделять основных экономических акторов, обладающих необходимыми правами, обязанностями и капиталом, с помощью которых они могут осуществлять целенаправленную хозяйственную деятельность на международном экономическом пространстве. Традиционно к ним относят: государства; транснациональные структуры, представленные транснациональными корпорациями (ТНК) и транснациональными банками (ТНБ); международные экономические организации; глобальное гражданское сообщество.

Эпоха глобализации сделала транснациональные корпорации одними из наиболее значимых акторов мировой экономики. Под ТНК понимаются бизнес-структуры, функционирование которых в значительной степени осуществляется в нескольких странах, а главная цель направлена на извлечение прибыли [3, С. 77]. Ключевой аспект деятельности субъектов транснационального бизнеса (СТБ) проявляется в осуществлении прямого иностранного инвестирования (ПИИ). СТБ занимают огромную часть мирового рынка и, в частности, рынков США и Китая, гегемонов международной торговли. Складывается ситуация, при которой транснациональные бизнес-элиты, контролирующие приблизительно 2/3 внешней торговли, больше половины мирового промышленного производства и 80% патентов на новые технологии [2, С. 27], обретают возможность оказывать существенное воздействие на состояние не только глобальных экономических процессов, но и политических. Закрепление за ТНК лидирующего положения на международной арене во многом связано с их уникальной особенностью – диверсификацией каналов влияния на других экономических субъектов [1, С. 54], что подразумевает использование разнообразных инструментов давления (лоббизм; контроль над ведущими отраслями экономики, мировым банковским сектором, СМИ) для достижения поставленных целей.

В наше время происходит изменение круга субъектов транснационального бизнеса, способных активно влиять на глобальные политические и экономические процессы. Либерализация мировой финансовой системы привела к образованию большого числа специализированных небанковских финансовых организаций: фондов взаимных инвестиций, хедж-фондов и фондов прямых инвестиций (private equity funds). Перечисленные компании стремительно заня-

ли ключевые места в сфере проведения операций финансового посредничества на глобальном рынке. В связи с появлением новых акторов международных экономических отношений, которое поставило под сомнение выделение транснациональных банков (ТНБ) в качестве самостоятельной категории транснациональных бизнес-структур, исследователи стали разделять субъекты транснационального бизнеса на ТНК, действующие в реальном секторе экономики, и финансовые ТНК. Говоря о современных СТБ, также стоит упомянуть международные рейтинговые агентства (Standard & Poors, Fitch Ratings, Moddy's и т.д.), влияние которых кардинально возросло во время глобального кризиса, поскольку судьбы национальных валют и финансовых рынков порой зависели от принятых агентствами решений [1, С. 55-56].

Глобализационные процессы, поспособствовавшие усилению экономической мощи субъектов транснационального бизнеса и расширению их состава, изменили историческое положение государств, как единственных участников международных отношений. С одной стороны, большинство государств де-факто теряет свою автономность в политической и экономической сферах. С другой, пока мир представляет из себя глобальное пространство, разделенное суверенитетом государств, правительства последних всегда имеют возможность вмешаться в мировой экономический процесс [5, С. 96].

Национальные государства и субъекты транснационального бизнеса обладают механизмами взаимного сдерживания, что подвергает критике тезис о возможности беспрепятственного наднационального регулирования глобальных процессов [2, С. 37]. Более того, взаимоотношения ТНК и государств не обязательно должны проходить в виде конфронтации. Правительство государств и их национальные компании традиционно являлись главными адресатами запросов прямых иностранных инвестиций со стороны ТНК и ТНБ, поскольку они прекрасно понимают, что уход с глобального финансового рынка может обернуться настоящей катастрофой. Борьба за ПИИ, мировой объем которых с каждым годом сокращается, становится мейнстримом современных международных экономических отношений, ввиду которого большинство стран будет проводить комплексную работу, направленную на повышение позиций в рейтингах инвестиционной привлекательности [1, С. 59]. Субъекты транснационального бизнеса в свою очередь рассчитывают на поддержку государств в виде низких налоговых ставок, размещения ТНК или их дочерних компаний в инновационных кластерах и технопарках, правовой охраны интеллектуальной собственности.

Успешное мировое социально-экономическое развитие в условиях глобализации требует утверждения определенных стандартов и рекомендаций по регулированию глобальных, а в некоторых случаях и национальных, экономиче-

ских процессов. В связи с этим посредством подписания межгосударственных соглашений были созданы международные экономические организации, деятельность которых направлена на: регулирование финансово-кредитных и валютных отношений; содействие экономическому развитию стран; регулирование общемировых условий торговли; организацию глобальных «переговорных площадок»; борьбу с глобальными проблемами человечества; выработку эффективной модели взаимоотношений всех субъектов мировой экономики [4, С. 143].

Среди главных международных экономических организаций выделяют Международный валютный фонд (МВФ), Всемирный банк, Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Всемирную торговую организацию (ВТО), Конференцию ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Крайне важно отметить, что проекты, разрабатываемые международными экономическими организациями, предлагают не директивы к обязательному исполнению, а скорее некий «рецепт» по формированию механизмов управления глобальными экономическими процессами. Международные организации призваны выявлять общие интересы субъектов международных отношений, агрегирование которых содействует становлению системы контроля за согласованными ранее правилами взаимодействия.

Помимо транснациональных корпораций, государств и международных организаций, особая роль в глобальной экономической среде отводится представителям глобального гражданского общества: транснациональным общественным движениям, неправительственным организациям, крупным благотворительным фондам. Так называемый «третий сектор» не преследует коммерческие, индивидуальные, корыстные цели. Проигрывая основным субъектам глобальных процессов в плане финансовых и властных ресурсов, члены глобального гражданского общества определяют рамки глобальных дискуссий, актуализируя проблемы, разрешение которых не произойдет без привлечения внимания всего международного сообщества [5, С. 100]. Является ли объектом внимания расовая неприязнь или бедность, неравенство или загрязнение окружающей среды, третий сектор выступает идейным вдохновителем масштабных проектов устойчивого мирового развития.

На наш взгляд, будущая стратегия развития мировой экономики в условиях глобализации должна основываться на принципе взаимоуважения и выравнивания международных экономических отношений между ключевыми субъектами мировой экономической системы: национальными государствами, субъектами транснационального бизнеса, международными экономическими организациями и глобальным гражданским обществом. Механизм управления глобализа-

ционными процессами может быть организован согласно двум взаимно противоположным максимам. Первая удовлетворяет узкокорыстным интересам отдельных субъектов мировой экономики, вторая связана с заботой обо всем человечестве. Возможно, именно наличие глобальных проблем современности предопределил победу второго направления.

### **Библиографический список**

1. Афонцев С.А. Субъекты транснационального бизнеса в управлении глобальными экономическими процессами // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право, 11 (1), 2018. С. 52-64.

2. Кочетков А.П. Транснациональные элиты в глобальном мире / А.П. Кочетков. М: Издательство «Аспект Пресс», 2020. 208 с.

3. Лебедева М.М. Мировая политика: Учебник для вузов. 2-е изд., испр. и доп. М.: Аспект Пресс, 2007. 365 с.

4. Мировая экономика и международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития: учебное пособие / Е.Д. Фролова [и др.]; под общ. Ред. Е.Д. Фроловой, С.А. Лукьянова. Екатеринбург: УрФУ, 2016. 184 с.

5. Олейнов А.Г. Экономическое будущее глобализации // Вестник МГИМО-Университета. 2018. 4(61). С. 92-106.